

# 矿产部门

## 简介:

采矿和采石业平均占国民生产总值的 1.4%。瓦图科拉 (Vatukoula) 帝王金矿业在该部门占主导地位。过去的五年中, 平均每年黄金产量为 120,000 盎司。修订后的预测显示所有权发生的变化, 以及从 2006 年 12 月份开始的暂时停产造成了生产率的降低。

斐济占主导地位的采矿与勘探主要是一家公司的黄金产量, 其它产品主要是工业矿物质, 比如说沙和砾石, 碎石与珊瑚细纱。黄金是斐济开采和勘探的主要矿物质。2005 年出口收入 \$59,300,000, 2006 年下降到 \$43,100,000。

除了瓦图科拉 (Vatukoula) 金矿, 该产业还会有更高的增长空间, 因为其它的矿产公司还在继续投资来加强产业生产。海外投资商矿物质勘探利益的上升对此起到了推动作用。矿物资源的勘探是否会改善要依靠地质评估所显示的矿物质价值的上升, 根据对 2007 年和 2008 年的保守估计, 国际市场黄金价格上涨也使得中期产业有好的发展前景。

## 矿产与地下水的潜在资源:

斐济在太平洋地区的地质形式与地理位置使其矿产扩大潜能十分喜人。

斐济矿化作用形式与弧进化的不同阶段有着广泛联系。瓦努阿岛 (Vanua Levu) 有很大还未勘探的潜力。该岛上的卡西山 (Mt Kasi) 矿现在正在进行资源评估研究, 将到 2008 年底继续生产。该矿地理位置十分重要, 具有很大创收潜能。缺乏该岛的地质图使对其它潜在资源进行彻底研究很难。但是政府希望在该岛进行主要的地质勘测工程来帮助投资商。

南迪的塔瓦图 (Tuvatu) 金矿还在考虑新的行业前景。政府希望在未来的五年中能够在该地区发布矿产租约。

此外, 超热金矿, 斑岩型铜金矿 (纳莫西) 以及少量的铁矿藏 (乌多、外尼弗西、瓦努阿岛) 也有着好的发展前景。

地下水资源在矿泉水和瓶装水生产方面占据主要优势。进口大量的瓶装水产品来满足斐济国内市场需求, 全球持续增长的对高质量瓶装饮用水的事实, 增加了生产更多瓶装水的必要性。因为有许多水资源还有待开发。

目前, 有四家矿泉水工厂。1997 年 Viti 自然水 (在 Yaqara 生产) 在该行业起步。现在已成功的打入美国市场。近来加入该产业的公司还有 Dayals 公司 (Chill 岛品牌, 在 Vuqele 生产), Diamond Aqa (在南迪生产), 以及 Aqua Pacific (Aqua Pacific 品牌, 南迪生产)。

## 勘测与采矿政策

斐济矿产法案及规章规定了投资者矿产和他们所有权的安全保障。政府矿产资源部负责管理规划。指导方针就是将勘探和采矿的权利交给有信誉功绩的参选者, 而且能够向政府展示他们可以按照工程项目的规定开展工作的能力。在众多的申请租赁人中, 挑选最有资格的申请者, 授予其权利。

征得部长同意, 矿产资源部主任按照矿产法案批准采矿权利, 特殊勘探许可证, 采矿许可, 采矿租约, 特殊采矿租赁, 特殊场地权, 以及道路执照。矿井许可可以延期, 最年限为两年, 而采矿与特殊开采契约期限可为 5 年到 21 年, 可每年续期。

已经制定了新的矿业法案。法案提出了矿业 (采矿与勘探) 的新标准, 更新了卫生安全, 资源管理和持续发展措施。现在还没有水资源管理法规。这个新的矿业法规包括了地下水资源的获取、使用和管理的法规。

另外, 政府已经实施了许多宏观经济政策来鼓励投资商, 为该产业发展了大量的免税鼓励政策。

## 鼓励政策:

如果矿业的发展有利于斐济经济发展, 那么这个矿业企业可以申请税收减免, 或者是免税优惠政策, 优惠期限有部长来决定。

**公司税**— 无论是当地公司还是外国公司的公司所得税率现在都是 31%。

**股息预提税**— 公司的利润完全按照企业法人标准交纳税收后，股东们的股息不再付股息预提税。

**出口收入扣除法**— 所有出口企业被允许从收入中扣除税款，如下表所示：

评估年	扣除出口收入百分比
2007年	2008年 50%
2009年	2010年 25%
2009年及以后	0%

**投资津贴**— 商业实体或纳税人每年购买资产资金不少于\$50,000，则可以申请投资扣除税额 40%。这些资产不包括土地，建筑，客户车辆或者买卖股票。可以在 2001 年到 2008 年间申请这样的投资津贴。

**农村制造业**— 在苏瓦，劳托卡，南迪，瑙索里或者是纳弗阿地区，距离邮局总部超过 25 公里的地点开展制造业的企业有资格申请投资津贴。制造业是指任何活动，包括斐济标准工业分类代码中的第三大类中的活动。天然纯净水提取和瓶装设备（在水源装瓶，纯天然制造）也可以享受津贴。

**折旧津贴**— 如果建筑的百分之二十用于工业用途，公司也有资格享受加速的折旧津贴。可以从 8 年中的任何 5 年当中享受折旧免税津贴。

**结转亏损**— 如果任何一年出现了税收亏损，在未来的 8 年中公司若是是同一所有者，或者继续经营同一业务的话，亏损可以与在这 8 年中的所得利润抵消。

**关税**— 采矿公司可以进口专门的移动设备（除零件和配件）用于采矿作业。免除进口关税。

### 税收优惠政策

(i) 生产投入（原材料）— 以最原始的形式进口货物。在可以被消费之前，还需要进一步的加工。这些货物在斐济关税中的税率为 3% 的货款额，另加增值税。

半成品投入，进口半成品用来混合，搅拌，装配业务，这些半成品的税率为所说投入的

一半，超过 3%。

(ii) 因当地没有包装材料，故其税率很低，为 3%。

(iii) 建筑材料 — 大多数建筑材料是指当地无法获得的基本建筑原料，其税率为材料资金的 3%。一些当地生产的建筑材料的替代品，税率为 27%。

### 可变投入的进口税率

1998 年修订的海关关税法对瓶装水工厂的税收作出了重要的让步。关税法的第三部分包含适用于特定人或实体的优惠政策。政策的第 231 条对斐济的生产者和厂商，以及合格产品，包括集装箱和其他包装材料，商业运送或出售斐济产品作出了让步。

**特许权税** — 采矿法案中，特许权税是指按照货物离岸价格征收的税款。基于黄金或者其他“浮动”特许权制度的税率为：铝土矿或者铁矿为 3%，其他矿产为 5%。

在某些情况下，公司通过贷款而进行边缘项目，如果证明有必要达到开矿可能性，公司可以申请减免偿还贷款初期时的税率。

对支付给非当地投资者的特许权费要收 15% 在当地削减的特许权预提税。

在斐济成立的公司申报，并向无条约国家的股东支付股息，或将股息记入股东的贷方，要征收 15% 的非当地人预提税。

斐济与一些国家签有双重税务条约，即澳大利亚，新西兰，日本，英国，韩国，马来西亚，巴布亚新几内亚，以及新加坡。税率在 15% 到 20% 之间。如果是当地股东的话，在当地就减免 5% 股息税。

**利息** — 非当地投资者的利息要根据规定的预提税率支付。一些与斐济有双重税务协定的国家，税率为 10%。但是在这样的税务上有减免规定，包括任何票据兑换，或者任何向斐济进口货物的供应商提供的期票。

**技术和管理费用** — 15% 的预提税是指对管理费用总额和任何为技术支付给或者是借贷给非当地人的费用征收的税款。

大多数工业矿物质的开采和加工费用很低。松散的矿石只需要装运到工厂。大理石和石灰石矿主需要钻探，爆破过程。如果是大理石，还需要切割程序。

### 成本结构

下列表格提供了商业办公建筑的成本指标：

估计租金成本/每年建筑或者工厂面积	每平方英尺\$18-\$25	注释：按照地点，建筑特色和设计，租金可能会高于估计的数据。
施工成本/平均每年工厂建筑	每平方英尺\$150-\$200	注释：这是最基本的产业建筑工厂的成本。按照建筑的类型特色和设计而变化。
购买工业大楼— 1000平方米	\$350,000到\$450,000	土地成本随地点而变化
1 亩自由开发土地购置费用	\$400,000到\$550,000 斐济币	总购置成本随地点而变化

### 最低工资率报酬：

采矿采石业规定

分类	每小时最低酬薪 (F\$)
文员	2.14
机械工	2.20
矿工	2.97
业务员	2.26
技术工人	2.20
销售员	2.49
非技术工人	1.90

斐济群岛共和国  
苏瓦市政大楼 4 层  
公务，公共企业和公共改革部  
电话：(679) 3315 577  
传真：(679) 3315035